



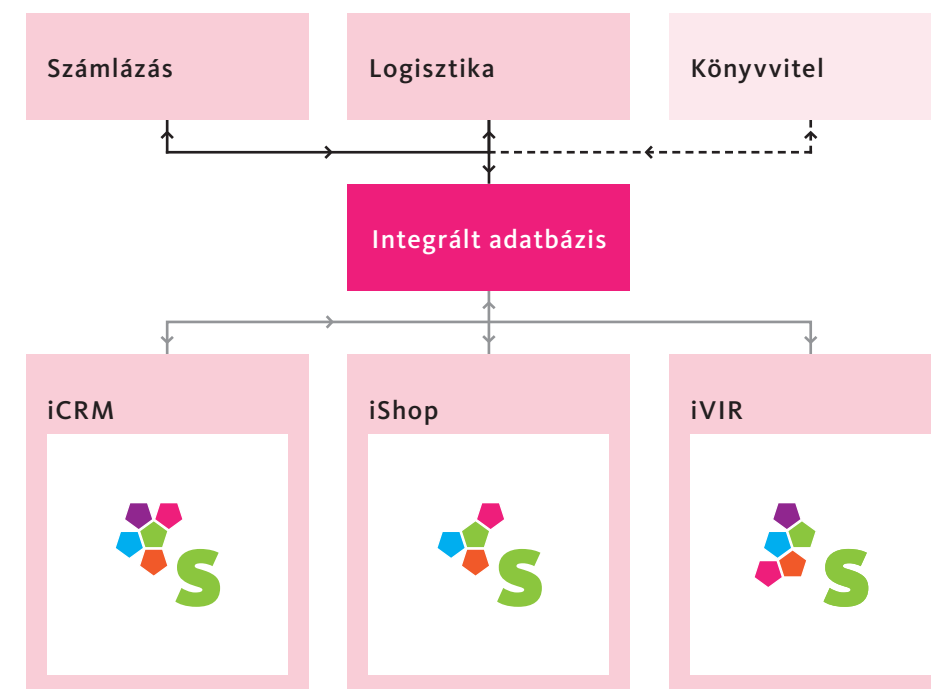
Innosmart
QBIZ megoldás ismertető
kisvállalkozások számára

Kisvállalati megoldásunk egyszerű, könnyen kezelhető, rugalmas, de ennek ellenére funkciógazdag ügyviteli megoldás, amely költséghatékonyan üzemeltethető. Az alapsomag mellett számos alkalmazás (integrált webshop, CRM, vezetői információs megoldások PC-n és mobil eszközökön), valamint az ügyvitelhez kapcsolódó, erőforrás hatékony szolgáltatások biztosítják a kisvállalkozások igényeinek minél teljesebb körű lefedését.

Innosmart QBIZ

A QBIZ egy olyan kisméretű, kereskedelmi és termelő vállalatok számára kifejlesztett megoldáscsomag, ahol a termékek professzionális webes megjelenítése mellé integrált módon egy minden igényt kielégítő kereskedelmi, készlet-nyilvántartási és számlázó alkalmazás párosul.

A felhasználó számára egyszerű, könnyen kezelhető, rugalmas, de ennek ellenére funkciógazdag ügyviteli megoldás, amely költséghatékonyan üzemeltethető. A különböző feladatokat lefedő funkciók egy közös adatbázist használnak. A funkciók külön-külön is üzemeltethetőek.



QBIZ Logisztika és számlázás

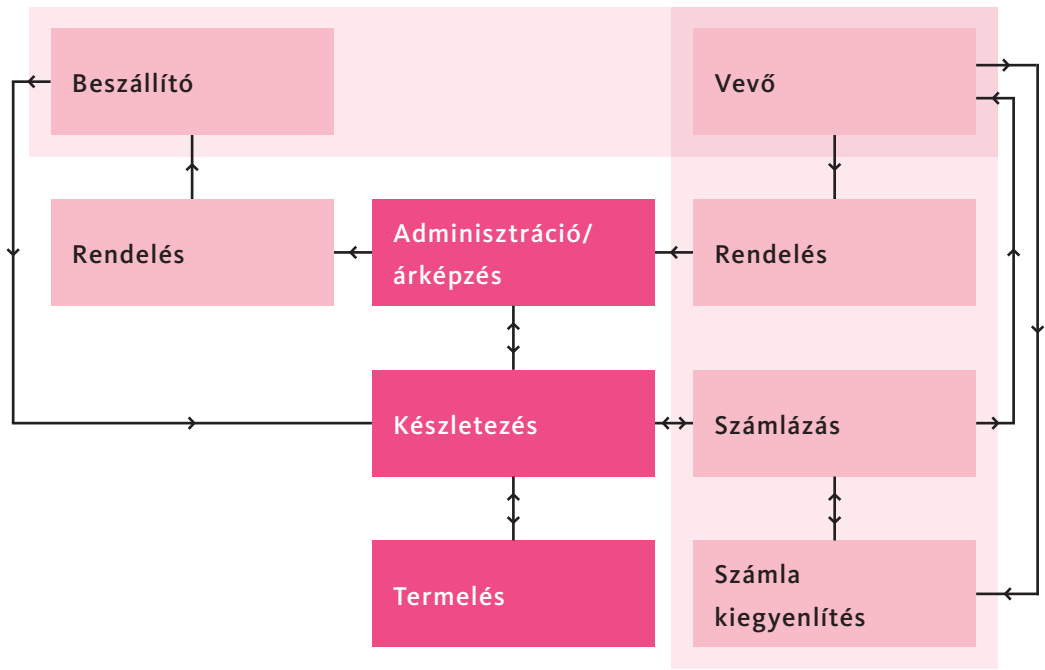
A rendszer használatával Ön azonnali válaszokat kap vállalkozásának működtetéséhez szükséges megalapozott döntések meghozatalához.

Főbb funkciók, jellemzők:

- mennyi az aktuális készletem?
- miből kell haladéktalanul rendelnem?
- mekkora a termékenkénti, terméksoportonkénti árrésem?
- mekkora a kintlévőségem?

Az alkalmazás funkcionalitása a vevői és szállítói megrendeléstől, az árképzésen és készletnyilvántartáson keresztül a számlázásig, teljesen lefedi a vállalkozásának kereskedelmi tevékenységét, ezáltal az üzleti folyamatai ellenőrzöttté válnak, mely biztosítja a gyors megtérülést.

Ajánlat, rendelés, készlet kiadás, számla folyamat zárt kezelése.



Főbb funkciók, jellemzők:

- Nagyszámú, (akár tízezer) cikk kényelmes kezelése, keresése;
- Egy termékhez korlátlan számú jellemző (pl. gyártó, fajta, forma, stb.) hozzárendelése;
- Vonalkód kezelés;
- Szállítói (gyártói) cikkszám, sarzszám, gyári szám;
- Rendkívül rugalmas árképzési lehetőségek, a beszerzési ár, a megrendelések és ajánlatok árának és mennyiségének utólagos módosíthatósága;
- Többszintű árrés elemzés;
- FIFO és átlagár együttes, párhuzamos kezelése;
- Minimumkészlet figyelése, beszerzési segédlet (rendelési javaslat);
- Beszerzési azonosító kezelése, termékkövetés, receptúra, beépülés;
- Ajánlatkészítés, ajánlatokból megrendelés generálás;
- Számla készíthető
 - megrendelésből,
 - készletmozgás bizonylatokból
 - beállítható azonnali készletváltozás számlakészítéskor;
- Helyesbítés, stornózás kezelés;
- Számlák pénzügyi kiegyenlítésének rögzítési lehetősége biztosított;
- Aktuális kintlévőség monitor;
- Készpénzes számlák esetén automatikus pénztárbizonylat készítése;
- Különböző lekérdezési lehetőségek: számlanapló, árbevétel lekérdezés vevőre vagy cikkekre.

iSHOP: webáruház

Egy webáruház nem csak egy értékesítési felület, hanem egyben egy marketing eszköz is. Ezért a kifejlesztése során elsődlegesen azt a szempontot követtük, hogy az iSHOP professzionális és színvonalas megjelenésének segítségével Önök a legnagyobb hatásfokkal legyenek képesek eladni a termékeiket.

Egy másik fontos dolog, hogy sok esetben a webáruház nem csak egy on-line bolt, hanem a cégnek a legfontosabb kommunikációs eszköze partnerei, a vásárlók felé. Ezért nagyon lényeges, hogy hogyan, milyen módon tudunk kényelmesen híreket és egyéb tartalmakat (nem terméket) felhelyezni, karbantartani. Ehhez az iShop-ba beépítésre került egy komplex tartalom-szerkesztő, és ezzel a megoldás nem csak egy webáruház, hanem egy CMS tartalomszolgáltató portál is egyben.

Megjelenés

- Többféle, előre definiált megjelenés sablon;
- Szabadon állítható elrendezések és egyedi megjelenésű kijelzők;
- Reklámok, bannerek megjelenítése;
- Önálló tartalom-/hírszerkesztés;
- Termékcsoporthoz rendelt tartalom/hír (csak az adott terméknél, termékcsoportnál jelenik meg).

Katalógusok, termékek:

- Korlátlan számú termék és szolgáltatás kezelése;
- Több katalógus hierarchia párhuzamosan (egy termék több katalógusban);
- Egy termék, több jellemző (gyártó, fajta, forma, stb.);
- Négy kapcsolódó kategória kezelése (kapcsolódó, hasonló, ajánlott, kapcsolódó akciós);
- Kapcsolódó akciós termékek (egy főtermékhez ajándékba vagy extra áron kapcsolt termék ajánlása, a vevő választhat, hogy melyiket kéri);
- Csomagtermék kezelése (egy vezércikkszámhoz több termék felsorolása, melyek a vezércikkkel együtt egy csomagot alkotnak és egy speciális csomagárat kapnak);
- Korlátlan számú média (kép, hang, video) hozzárendelési lehetősége a termékhez;
- A három kapcsolt, valamint a kapcsolódó akciós és csomag termékekhez a kialakítást gyorsító generáló funkciók, melyekkel kényelmesen kezelhető több ezer termék is;
- A vásárló saját csomagokat állíthat össze, melyekre a rendszertől kérhet speciális árat, ennek algoritmusra szabályozható.

Működés:

- Közös adatbázis a webáruházzal;
- Minden változás azonnal érvényesül a Weben (természetesen az időfüggő változások nem, mint amilyen egy adott akciós ár érvénybelépése);
- Bónuszpontok kezelése, amely termékenként változhat, partner ajánlásért plusz bónusz (kétszintű MLM);
- Termékkereső (kategórián belüli keresés);
- Gyorskereső rendszer (szabad szöveges kereső);
- Lépésenkénti vásárláskezelés;
- Kosár megtekintése, módosítása;
- Fizetési módok támogatása (utánvét, PayPal, bankkártya);
- Szállítási módok támogatása (utánvét, személyes átvétel, egyéb szállítási módok);
- Felhasználói regisztráció, adatkezelés, rendelésfelvétel;
- Adminisztrátori funkciók.





iVIR

Web alapú vezetői információk PC-n és mobil eszközökön

Internetes mobileszköze segítségével, bárhol, bármikor lekérdezheti az előre, személyre szabottan felparaméterezett lekérdezés, kimutatás csomag által biztosított kimutatásokat. Ez a megjelenítő eszköz lehetőséget biztosít különféle összetételű és megjelenésű lekérdezések összeállítására. Egy adott lapon egymással kapcsolatban lévő listákat és grafikonokat lehet publikálni egy időben, adatlefűréssel vagy adatátfűréssel pedig az elemi adatok is elérhetők.

- Bárhonnan, bármikor, bármilyen eszköz segítségével elérhető;
- Rugalmasan kapcsolható egyidejűleg több adatbázishoz;
- Vezetői információk azonnal;
- Értékesítési kimutatások, termékenként, ügyfelenként, kampányonként;
- Árumozgások, áruforgalmi kimutatások;
- Készletek, készletérték raktáronként, termékcsoportonként;
- Folyamatosan frissülő vezetői grafikonok;
- Előre paraméterezett lekérdezések.

iCRM ügyfélkapcsolat kezelés

Az iCRM megoldás egy általános értelemben vett partnerkapcsolati megoldás, kiegészítve a partnerekkel folytatott különböző szintű kommunikációk nyilvántartására valamint marketing kampányok támogatására szolgáló funkciókkal.

Segíti a napi ügyfélkapcsolatok menedzselését, nevezetesen az ügyfelekkel kapcsolatos legfontosabb információk beszerzését, rögzítését, az ügyfelekkel történt kommunikáció legfontosabb elemeinek idősoros eltárolását, megjelenítését, valamint visszakereshetőségét.

- Körlevél küldés tetszőleges levélsablonok alapján;
- Partnerek, személyek hozzárendelése a körlevélhez különböző leválogatási algoritmusokkal;
- Partnerrel kapcsolatos történések, aktivitások (telefonhívás, találkozó) rögzítése;
- Feladatok kiadása kollégáknak;
- Feladatok projekthez kötése, projektkövetés;
- Dokumentumcsatolási lehetőség;
- Kereskedelmi lehetőségek előrehaladásának követése;
- A kereskedők munkájának kontrollja;
- Konkurencia nyilvántartás, árkövetés.



Rendszerértékesítés, üzemeltetés:

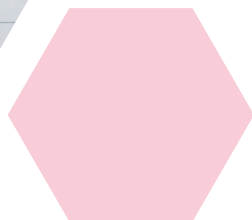
- **vásárlás**, azaz teljes mértékben beruházként, az eszközök és felhasználói jogok a megrendelői tulajdonába kerülnek, az üzemeltetés a megrendelő feladata.
- **bérlet** esetén beruházás nélkül, havidíjas rendszerben az adott szoftver a megrendelő eszközein (és telephelyén) fut, tulajdonába nem kerül, az alkalmazás üzemeltetése a megrendelő feladata.
- **SaaS** (Software as a Service) konstrukcióban a megrendelő havidíjas ún. felhő szolgáltatásként veszi igénybe a szoftver funkcionalitását, tulajdonjogot nem szerez, nincs szükség szoftver-hardver beruházásra, az üzemeltetés és az alkalmazás támogatás a szolgáltató feladata.

Kapcsolódó termékek

QBIZ kettős könyvvitel

Amennyiben vállalkozásának könyvviteli teendőit nem szeretné külső erőforrásra bízni, a QBIZ Könyvviteli programunkkal azt teljes körűen, önállóan is elvégezheti.

Igény esetén a QBIZ szolgáltatóház könyvelési és bér outsourcing-ot is biztosít.





Innosmart Informatikai Szolgáltató Kft.

Elérhetőségeink:

Budapesti iroda: 1134 Budapest, Kassák Lajos utca 20.

Kecskeméti iroda: 6000 Kecskemét, Jókai utca 44.

Fax: +36 1 690 1801

E-mail: info@innosmarkft.hu

www.innosmarkft.hu

Support szolgáltatásunk elérhetőségei:

Mobil: +36 70 866 3684

E-mail: HelpDesk@innosmarkft.hu